

# network enterprise europe



Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki

**„Wsparcie dla biznesu – oferta Enterprise Europe Network”**

*Magdalena Mikołajczyk 07.06.2016r.*



## Największa na świecie sieć non – profit wspierająca MŚP w internacjonalizacji

60 krajów: Europa, Azja, Ameryka Płd. i Pn.

600 organizacji:

- ✓ instytucje otoczenia biznesu
- ✓ izby przemysłowo-handlowe
- ✓ agencje rozwoju regionalnego

3000 ekspertów



Sieć Enterprise Europe Network działa od 1 stycznia 2008 r. Została powołana w ramach Programu Ramowego na rzecz Konkurencyjności i Innowacji (Competitiveness and Innovation Framework Programme 2007 - 2013 -CIP), a w nowej perspektywie finansowej UE na lata 2014-2020 w ramach Programu na rzecz konkurencyjności przedsiębiorstw oraz małych i średnich przedsiębiorstw (Programme for the Competitiveness of Enterprises and small and medium-sized enterprises – COSME).

## Powiązanie międzynarodowego doświadczenia ze znajomością lokalnych rynków

- ❑ Central Poland - 6 ośrodków na terenie 4 województw (mazowieckie, łódzkie, kujawsko-pomorskie, pomorskie) [www.een.org.pl](http://www.een.org.pl)
- ❑ East Poland - 6 ośrodków na terenie 3 województw (podlaskie, warmińsko-mazurskie, lubelskie) [www.eenep.pl](http://www.eenep.pl)
- ❑ West Poland - 9 ośrodków na terenie 5 województw (zachodniopomorskie, lubuskie, wielkopolskie, dolnośląskie, opolskie) [www.westpoland.pl](http://www.westpoland.pl)
- ❑ South Poland - 9 ośrodków na terenie 4 województw (śląskie, małopolskie, świętokrzyskie, podkarpackie) [www.een.net.pl](http://www.een.net.pl)



## Proponowane usługi dla MSP:

**Stymulowanie i zarządzanie innowacjami w przedsiębiorstwie**  
**IMP<sup>3</sup>rove your company**

**Doradztwo finansowe - fundusze europejskie**

**Wejście firmy na rynki zagraniczne - wsparcie w nawiązywaniu międzynarodowej współpracy technologicznej i biznesowej**

## Stymulowanie i zarządzanie innowacjami w przedsiębiorstwie **IMP<sup>3</sup>rove your company**

**Krok 1** - analiza firmy za pomocą narzędzia **IMP<sup>3</sup>rove**

Benchmarking Raport (*\*voucher na raport w wysokości 350.00€*)

- obraz wydajności zarządzania innowacjami w porównaniu do wyników konkurentów z całej Europy
- porównanie do średnich oraz wiodących firm "mistrzów wzrostu"
- wartością odniesienia może być wybrany sektor przemysłu, kraj, wielkość i wiek firmy

→ Całościowe podejście do tematyki zarządzania innowacjami, którego celem jest dostarczenie usług pozwalających na zwiększenie konkurencyjności MSP





**Krok 2** - przygotowanie planu działania w oparciu o wyniki analizy

- zadania i określone kroki do realizacji celu
- harmonogram realizacji
- budżet szczegółowy
- role i obowiązki
- wymagane narzędzia
- wymagane narzędzia
- lista partnerów
- potrzebne informacje

**Krok 3** - wdrożenie planu działania (po akceptacji klienta): wyszukanie finansowania, partnerów technologicznych lub do projektów badawczych i innowacyjnych

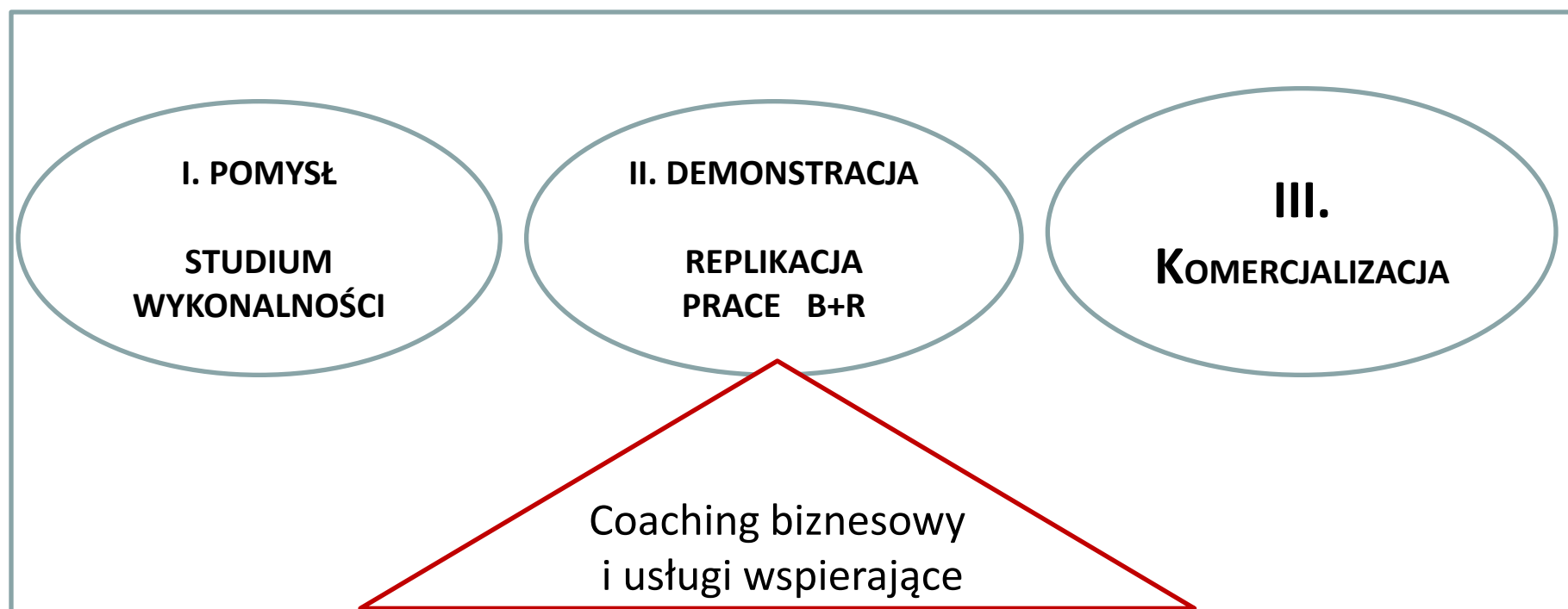
**Krok 4** - finalizacja usługi, rekomendacje, raport do KE

## Doradztwo finansowe - fundusze europejskie

- wskazywanie opcji dofinansowań z UE pod określony profil firmy
- konsultowanie wniosków o dofinansowanie skierowanych do przedsiębiorców - (sprawdzenie pod względem formalnym),
- konsultowanie wniosków o dofinansowanie skierowanych do klastrów, uczelni, centrów B+R (sprawdzenie pod względem formalnym),
- przygotowanie instrukcji (krok po kroku) w jaki sposób ubiegać się o dofinansowanie (wyszczególnienie instytucji, niezbędnych dokumentów, opis kryteriów formalnych, merytorycznych),
- pomoc w kwestiach związanych z przygotowaniem wniosków o płatność oraz rozliczaniem dofinansowanego projektu



## Instrument dla MSP



**Idea**

**Wsparcie**

**Rynek**

## Faza I

### Koncepcja i ocena wykonalności

Wkład: Idea/ koncept (biznes plan 1-10 stron)

Działania:

- Studium wykonalności
- Ocena ryzyka
- Prawa własności intelektualnej
- Poszukiwanie Partnerów
- Pilotaż

Rezultat: biznes plan – faza II

6 – miesięcy

Ryczałt: 50 000 euro

## Faza II

### Działania demonstracyjne, replikacja

Wkład: Biznes plan 2 + opis działań (30 stron)

Działania:

- Prototyp testowanie
- Akcje pilotażowe
- Miniaturyzacja
- Skalowanie

Rezultat: Produkt gotowy do wdrożenia na rynek

12 -24 miesięcy

Zwrot kosztów: 0,5 – 2 mln euro

## Faza III

### Komercjalizacja

- Ułatwienie dostępu do finansowania kapitałem prywatnym
- Wsparcie (szkolenia, networking, zarządzanie prawami własności intelektualnej etc.)

Brak bezpośredniego finansowania

## Beneficjenci Instrumentu

- Start-upy, mikro, małe, średnie przedsiębiorstwa zarejestrowane w UE (28 państw) oraz krajach stowarzyszonych
- Regulation 2003/361/EC
  - < 250 pracowników
  - Roczny obrót < 50 mln Euro
  - Bilans < 43 mln Euro
- Instrument dla MSP: jedna firma, bądź konsorcjum
- Szybko rozwijające się, wysoko innowacyjne firmy, mające globalne ambicje, chcące zrewolucjonizować rynek
- Pomysł innowacyjny – przełomowy, będzie miał wartość dodaną na poziomie europejskim lub światowym
- Firmy mogące się wykazać doświadczeniem w działalności na rynku – są aktywne i inwestują w innowacje oraz potencjałem wzrostu

## Tematy (Topics)

- Innowacje ICT wysokiego ryzyka
- Nanotechnologia lub inna zaawansowana technologia związana z produkcją i materiałami
- Wsparcie sektora MSP z zakresu biotechnologii
- Badania kosmiczne i rozwój technologii kosmicznych
- Wsparcie innowacyjnych MSP w sektorze zdrowie
- Rozwiązanie ICT dla sektora zdrowie
- Zrównoważone i konkurencyjne rolnictwo, leśnictwo, zdrowa żywność
- Niebieski wzrost (zrównoważony wzrost w sektorze morskim)
- Niskoemisyjny system energii
- Bardziej ekologiczny i zintegrowany transport
- Innowacje ekologiczne i zrównoważony dostęp do surowców
- Bezpieczeństwo
- Innowacyjne modele biznesowe

## Nabory w okresie 2016 – 2017

Faza	Termin
<b>2016</b>	
SME -1	07 września 2016 09 listopada 2016
SME -2	15 czerwca 2016 17 października 2016
<b>2017</b>	
SME - 1	15 lutego 2017 03 maja 2017 06 września 2017 08 listopada 2017
SME - 2	18 stycznia 2017 06 kwietnia 2017 01 czerwca 2017 18 października 2017



## **Przydatne informacje**

### **Strona KE nt. instrumentu dla MSP**

<https://ec.europa.eu/programmes/horizon2020/en/h2020-section/sme-instrument>

### **Strona EASME**

<https://ec.europa.eu/easme/en/horizons-2020-sme-instrument>

### **Participant Portal:**

<https://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/home.html>

**Wejście firmy na rynki zagraniczne - wsparcie w nawiązywaniu międzynarodowej współpracy technologicznej i biznesowej**

**Krok 1 - Audyt technologiczny**

**Krok 2 - Analiza biznesowa**

**– tworzenie strategii eksportu**

**Krok 3 - Stworzenie profilu firmy**



# Krok 4 - Wyszukiwarka ofert / projektów zagranicznych on-line

Partner search

The screenshot shows a web browser window titled "Partnering Opportunities - Mozilla Firefox". The address bar shows the URL: [een.ec.europa.eu/tools/services/SearchCenter/Search/ProfileSimpleSearch?shid=32db25cb-726f-43b0-8b5f-7742d0935799](http://een.ec.europa.eu/tools/services/SearchCenter/Search/ProfileSimpleSearch?shid=32db25cb-726f-43b0-8b5f-7742d0935799). The search results are displayed on the "Partnering Opportunities" page. The search term is "medical". The results show 369 records. A table lists the top results with columns for "Title of Profile", "Country", "Type", and "Date".

Last Modified :	Title of Profile	Country	Type	Date
<a href="#">A week ago</a>	The Russian company specialized in producing effective, safe and qualitative medical drugs, medical substances and...	Russia	Bus. Request	2011-12-06
<a href="#">A month ago</a>	The Russian company specialized in development and production of high-quality medical consumables, medical bandages,...	Russia	Bus. Request	2013-03-04
<a href="#">A quarter ago</a>	A Japanese company manufacturing human phantom models for medical use is seeking a distributor in the EU.	Japan	Bus. Request	2012-07-23
<a href="#">A year ago</a>	Romanian company that performs medical services, through a variety of medical techniques: imaging, specialized...	Romania	Bus. Request	2013-07-16
	Russian company specialized in medical equipment production is looking for sales representatives.	Russia	Bus. Request	2013-05-29
	This Serbian producer of medical equipment is searching for distributors in the EU countries.	Serbia	Bus. Request	2013-01-09
	A bulgarian company is looking for transnational long term cooperation with tour operators and tourism agencies with an...	Bulgaria	Bus. Request	2012-01-16
	Russian company specialized in the developing and manufacturing of medical equipment is looking for trade...	Russia	Bus. Request	2012-01-12
	Latvian medical company offers wide range of examinations in general medicine is looking for trade intermediary services...	Latvia	Bus. Request	2011-10-17

<http://een.ec.europa.eu/>



# Krok 5 - Poszukiwanie partnera do współpracy w ramach projektów

The screenshot shows a web browser window displaying the Enterprise Europe Network Intranet Forum. The forum is titled "Horizon2020 partner search" and is moderated by Lauréline RENAULT. The forum contains a list of topics with columns for replies, views, and last post. The topics listed are:

TOPICS	REPLIES	VIEWS	LAST POST
<b>Expertise offered H2020-ICT31-2014 "Human-centric digital ag</b> by Javier Montiel Bonmati (E500575) - Active > 23 Jan 2014, 15:17	0	4	By Javier Montiel Bonmati (E500575) - Active > 23 Jan 2014, 15:17
<b>PS-H2020-SFS-11-2014/2015 expertise offer</b> by Maria Lumbrerres i Burgos (E500017) - Active > 23 Jan 2014, 15:02	0	6	By Maria Lumbrerres i Burgos (E500017) - Active > 23 Jan 2014, 15:02
<b>Horizon 2020: Space</b> by Solvita Kokina (LV00374) - Active > 21 Jan 2014, 16:06	2	62	By Solvita Kokina (LV00374) - Active > 22 Jan 2014, 11:24
<b>Horizon 2020 : SME expertise offer for PHC 1, 3, 10 &amp; 33</b> by Mirella BERRY2 (FR00169) - Active > 21 Jan 2014, 17:56	0	38	By Mirella BERRY2 (FR00169) - Active > 21 Jan 2014, 17:56
<b>Partner search for H2020 SC2 - topic "Tackling losses from t</b> by Lauréline RENAULT (FR00154) - Active > 16 Jan 2014, 09:53	1	78	By Lauréline RENAULT (FR00154) - Active > 21 Jan 2014, 15:19
<b>Expertise offered-Valuation of heritage and its promotion</b> by David López (E500301) - Active > 21 Jan 2014, 12:56	0	31	By David López (E500301) - Active > 21 Jan 2014, 12:56
<b>Looking for an SME for PHC 15 2014-2015 project.</b> by Susy Longoni UA (IT00349) - Active > 20 Jan 2014, 15:49	1	84	By Andrew Hebb (UK00583) - Active > 21 Jan 2014, 11:22
<b>Horizon 2020 - Eurostars - UV-absorbing compound for skin an</b> by Anders Skeem (DK00031) - Active > 20 Jan 2014, 12:44	0	44	By Anders Skeem (DK00031) - Active > 20 Jan 2014, 12:44

**W ramach działania sieci Enterprise Europe Network posiadamy dostęp do baz danych, osób oraz instytucji zajmujących się biznesem oraz transferem wiedzy i technologii.**

**~ 23 000  
ofert**





## Krok 6 - Współpraca technologiczna i biznesowa

- codziennie docierają do nas z całej Europy **oferty i zapytania** dotyczące nowych technologii i współpracy biznesowej, zaproszenia do udziału we wspólnych międzynarodowych projektach
- zamieszczamy podobne informacje i oferty pochodzące
  - od polskich firm i instytucji
- pomagamy sformułować oferty i **nawiązać kontakt**

## Krok 7 - Spotkania brokerskie i misje gospodarcze



Ich celem jest stworzenie platformy współpracy pomiędzy podmiotami oferującymi i poszukującymi technologii określonej branży oraz ułatwianie nawiązania kontaktów biznesowych pomiędzy przedsiębiorcami, a także jednostkami naukowo-badawczymi z całej Europy.

**Dziękuję za uwagę  
i zapraszam do kontaktu!**  
Magdalena Mikołajczyk  
Zastępca koordynatora  
Enterprise Europe Network

**Centrum Transferu Technologii  
Politechnika Krakowska  
ul. Warszawska 24, 31-155 Kraków  
tel.: 12 628 20 45  
[www.transfer.edu.pl](http://www.transfer.edu.pl)**



*Wsparcie dla biznesu w zasięgu ręki*



**CTT**

Politechnika Krakowska